



Über uns

Finanziell bankenunabhängig und frei sein – das sind ambitionierte und nachhaltige Ziele, nach denen es sich zu streben lohnt. Als leidenschaftliche Anleger sind wir davon überzeugt, dass Aktien der Schlüssel zu finanzieller Unabhängigkeit sind.

Die Shareholder Value Management AG berät als Berater unter dem Haftungsdach der NFS Netfonds Financial Service GmbH mehrere Fonds und unterstützt Mandate mit einem Gesamtvolumen von über 1,0 Mrd. Euro. Shareholder Value Management AG ist eine wachsende, eigentümergeführte Frankfurter Investment-Boutique mit Fokus auf Modern Value-Aktien und vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten.

Auf dem Weg unseres Wachstums sind wir auf der Suche nach kompetenten, kreativen und leistungsbereiten Mitarbeitern* die unser dynamisches Team ergänzen.

Werde Teil unserer Erfolgsgeschichte und übersende uns [HIER](#) Deine aussagefähige Bewerbung.

Du bist neugierig und möchtest generell mehr über unsere Arbeit erfahren? Dann mach Dir ein Bild und folge uns auf Social Media.



Sales Support

Unbefristet, 40 Wochenstunden, Frankfurt am Main



Deine Position

Als **Sales Support*** bist du eine zentrale Schnittstelle zwischen Vertrieb, Marketing, Portfoliomanagement und Kunden. Du übernimmst Verantwortung in der externen und internen Kommunikation, denkst analytisch, arbeitest lösungsorientiert und bringst Begeisterung für den Kapitalmarkt mit. Du unterstützt das Team sowohl konzeptionell als auch operativ - von der Datenaufbereitung über Eventorganisation bis zur digitalen Kommunikation



Deine Aufgaben

- Schnittstelle zwischen Vertrieb, Marketing, Portfoliomanagement und Kunden
- Erstellung und Pflege von Präsentationen, Factsheets & Marktcommentaren
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen (z. B. E-Mail-Automatisierung via HubSpot)
- Analyse und Aufbereitung von Kundendaten zur Vertriebsunterstützung
- Pflege unseres Online-Auftritts (Website, Social Media)
- Organisation von Veranstaltungen, Webinaren und Roadshows
- CRM-Pflege (HubSpot), Qualitätskontrolle und Kundenkorrespondenz



Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium (Wirtschaft, Kommunikation) oder vergleichbare Erfahrung im Finanzumfeld
- Gutes Kapitalmarktverständnis – idealerweise mit Erfahrung im Fondsvertrieb
- Interesse an Digitalisierung und Marketing-Automatisierung (z. B. HubSpot, KI-Tools)
- Sicher im Umgang mit PowerPoint & Excel; Erfahrung mit WordPress von Vorteil
- Strukturierte, zuverlässige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstark in Deutsch und Englisch



Unsere Benefits

- Arbeiten in einer fokussierten Investmentboutique mit klarer Philosophie
- Viel Eigenverantwortung, Gestaltungsspielraum & moderne Tools
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, kein Overhead
- Kollegiales Team mit echter Leidenschaft für den Kapitalmarkt
- Flexibles Arbeiten & zentrale Lage in Frankfurt
- Persönliches Mentoring und Entwicklung on-the-job